



Механізми фінансування ЕСКО: досвід ПРООН

Сергій Новосолов,
аналітик проекту ПРООН

17 травня 2024





Ринок

Станом на сьогодні в Україні укладено 639 ЕСКО договорів на загальну суму більш, ніж 2 млрд. грн.

36 ЕСКО договорів на загальну суму 394 млн. грн. було укладено у 2023-2024 рр. за підтримки проекту ПРООН/ГЕФ



Кредитування ЕСКО: бар'єри та обмеження

- У 2019–2020 рр. вітчизняні банки активно цікавилися розвитком продуктів для ЕСКО (ТАС, Укргаз, Комінбанк)
- Комінбанк запровадив продукт ЕСКО-факторинг: більше 190 договорів укладено протягом 2019–2021 рр.
- **Один із основних бар'єрів – відсутність достатньої застави у ЕСКО-компаній**
- **Другий значний бар'єр – високі відсоткові ставки:** у 2023 році середня ставка сектору «Постачання електроенергії, теплої та холодної води, кондиціонування повітря» становить 18,5%



ЕСКО- фонд

Проект ПРООН/ГЕФ

1 Укладання
Угоди



2 Кошти для
впровадження
пілотних проектів



ФРП (фінансовий партнер)



Гарантії, надані
фінансовим партнером



Часткова
компенсація тіла
кредиту



Часткова
компенсація
відсотків



Кредити ЕСКО-компаніям для реалізації
проектів, які відповідають критеріям
прийнятності



ЕСКО-компанії



Реалізація проектів покращення ЕЕ у малих
та середніх містах





Механізм фінансової підтримки для ЕСКО



Проект ПРООН/ГЕФ



Передача коштів для впровадження проектів



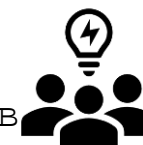
Національний фонд декарбонізації України



Створення фінансової компанії та отримання необхідних ліцензій



Видача пільгових кредитів для ЕСКО



Підтримка ЕСКО з технічних та фінансових питань через спеціальну Службу підтримки

Малі та середні міста: виклики та можливості

Виклики:

- Обмежені фінансові ресурси та технічні можливості для впровадження ініціатив з ЕЕ та декарбонізації;
- Відсутність обізнаності та інституційної спроможності щодо сталих практик і технологій;
- Інфраструктурні обмеження – застарілі або неефективні енергетичні системи;
- Відсутність ефекту масштабу = складно





Малі та середні міста: виклики та можливості



Можливості:

- Низький рівень «входу» для приватного капіталу для впровадження пілотних проєктів;
- Величезний потенціал для розвитку потенціалу та ініціатив з передачі знань;
- Високий потенціал для впровадження інноваційних рішень «на місці» з відносно невеликими інвестиціями.

ДЯКУЮ ЗА УВАГУ!

Сергій Новосолов,
аналітик проекту ПРООН

sergii.novosolov@undp.org